



РОСАГРОМАШ

Российская ассоциация
производителей сельхозтехники

КАК ПОВЫСИТЬ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ЛИЗИНГА СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ В РОССИИ

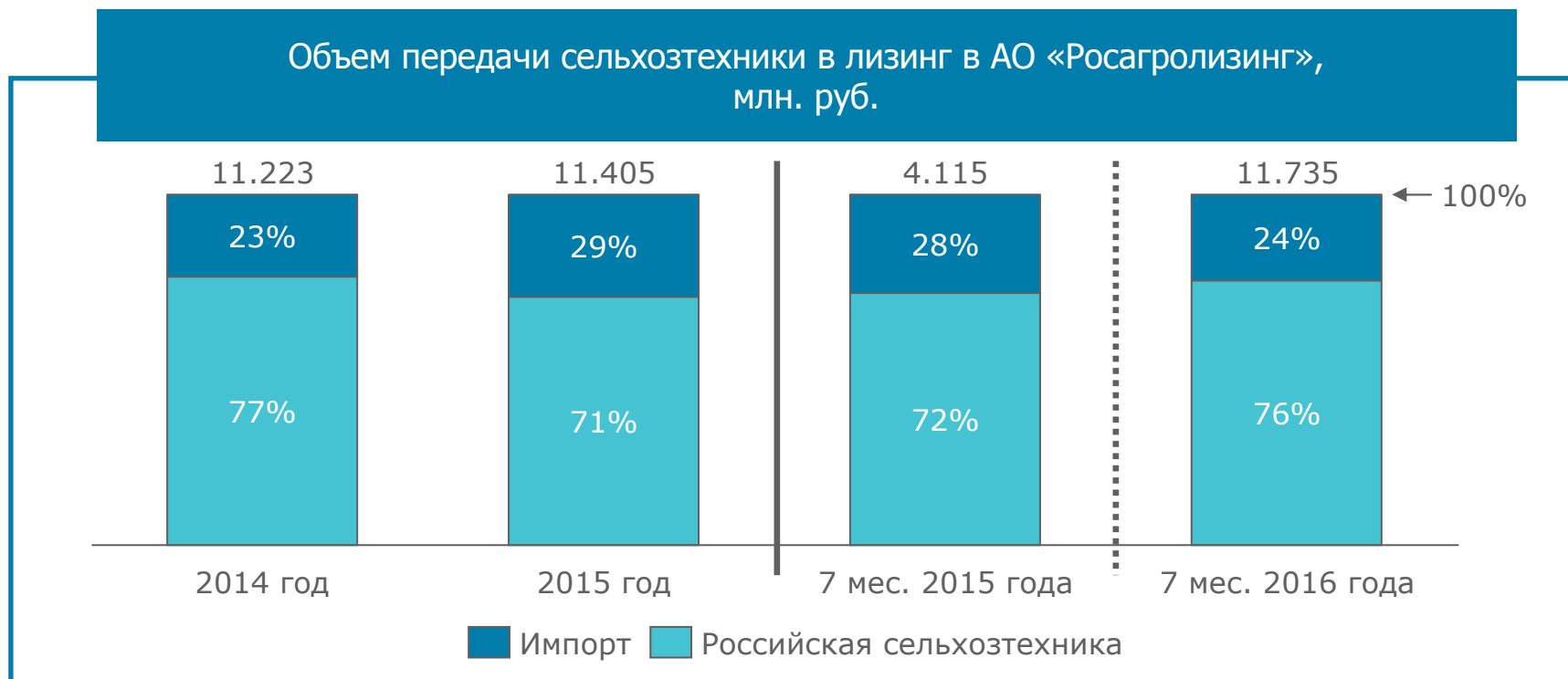


Москва
2016



I. ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ С АО «РОСАГРОЛИЗИНГ»





при этом:

ПУНКТ 8 РАЗДЕЛА III
протокола заседания Правительственной комиссии по импортозамещению
от 28 января 2016 года № 1

8. Рекомендовать АО «Росагролизинг» при приобретении сельскохозяйственной техники руководствоваться требованиями к промышленной продукции, указанными в постановления Правительства Российской Федерации от 17 июля 2015 г. № 719 «О критериях отнесения промышленной продукции, не имеющей аналогов, произведенных в Российской Федерации».

Об объемах и номенклатуре закупок сельскохозяйственной техники в рамках программы федерального лизинга представлять информацию в Правительство Российской Федерации до 28 июля 2016 г. и до 31 января 2017 г.



Требования АО «Росагролизинг» к производителям сельхозтехники

- 1. Обязательство производителя по обратному выкупу сельхозтехники**
- 2. Производитель обязан поставить сельхозтехнику не позднее 30 дней с даты подписания договора купли-продажи**
- 3. Отсутствие четких сроков по заключению соглашения с производителем**
- 4. 100%-ная оплата техники осуществляется только в течение 10 дней после подписания акта приема-передачи всех единиц техники**



Показатель	Сумма задолженности, тыс. руб. (по данным на 1 сентября 2016 года)
------------	--

9 российских производителей

2 185 392

Справочно:

Объем передачи в лизинг импортной сельхозтехники в 2016 году (7 мес.)

2 845 220



Сравнение условий финансирования приобретения сельхозтехники АО «Росагролизинг», российских лизинговых организаций и банков

5 Москва
2016

Показатель	АО «Росагролизинг»	Российские лизинговые организации	Банки	Комментарий
Срок договора лизинга	до 10 лет	до 5 лет	до 7 лет	Преимущество АО «Росагролизинг»
Сумма первоначального взноса	от 7%	от 20%	от 15%	Преимущество АО «Росагролизинг»
Вознаграждение/ процентная ставка в год	3,5%	20%	от 15%	Преимущество АО «Росагролизинг»
<u>при этом:</u>				
Доля поставок в общем объеме отгрузок российской техники на внутренний рынок в 2015 году	15,1	84,9		Преимущество российских лизинговых организаций и банков

Вопросы:

- на сколько заявленные условия АО «Росагролизинг» соответствуют фактическим требованиям к сельхозпроизводителю, нет ли дополнительных условий и как быстро рассматривается пакет документов?
- на сколько широк круг сельхозпроизводителей или АО «Росагролизинг» работает с ограниченным кругом покупателей?

Вывод:

АО «Росагролизинг» не способно эффективно работать имея заведомо выгодные финансовые инструменты на рынке.

Источник: данные предприятий,
АО «Росагролизинг»



II. ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО ПОВЫШЕНИЮ ЭФФЕКТИВНОСТИ ЛИЗИНГА СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ В РОССИИ





Субсидирование выпадающих доходов российских лизинговых организаций при предоставлении скидки при уплате процентов по договорам лизинга сельхозтехники

7 Москва
2016

Предложения к проекту нормативного правового акта Правительства Российской Федерации	
Размер вознаграждения российской лизинговой организации в год	до 20% от стоимости техники
Размер субсидии из федерального бюджета	2/3 от суммы выпадающих доходов российской лизинговой организации при предоставлении скидки в размере до 100% от суммы уплаты процентов по договору лизинга
Требования к производителю техники	выполнение технологических операций, предусмотренных Постановлением № 719
Требования к коммерческой лизинговой компании	более 20 договоров лизинга сельхозтехники в 2016 году
Предельный размер субсидии на 1 единицу сельхозтехники	в зависимости от вида машины, не более 3 000 тыс. руб. в год
Распорядитель бюджетных средств	МИНПРОМТОРГ РОССИИ





Показатель	Сумма
Объем сельскохозяйственной техники, переданной в коммерческий лизинг	21 000 млн. руб. = 70 000 млн. руб. (прогноз отгрузки заводов в 2016 году) x 30% (прогноз доли продаж по коммерческому лизингу в объеме отгрузок предприятий)
Необходимый объем субсидий из федерального бюджета	2 800 млн. руб. = 21 000 млн. руб. x 20% (размер вознаграждения российской лизинговой организации) x 2/3 (размер субсидии)



Показатель	Сумма, млн. руб.
Объем сельскохозяйственной техники, приобретенной в коммерческий лизинг (A)	21 000
Сумма НДС (B = A x 18%)	3 780
Сумма прибыли предприятий (C = A x 5%)	1 050
Сумма налога на прибыль (D = C x 20%)	210
Фонд оплаты труда (E)	2 856
НДФЛ (F = E x 13%)	371
Страховые взносы во внебюджетные фонды (G = E x 30%)	857
Налоговые платежи, всего (H = B + D + F + G)	5 218
Сумма субсидии (I)	2 800
Сравнение суммы субсидии и налоговых платежей (J = H - I)	+ 2 418



Показатель	Сумма
Дополнительный объем реализации сельскохозяйственной техники	+ 21 000 млн. руб.
Дополнительные налоговые платежи	+ 5 218 млн. руб.
Увеличение численности работников на предприятиях	+ 1 820 человек
Увеличение средней ежемесячной заработной платы на предприятиях	+ 2 тыс. рублей (до 36 тыс. рублей)



- 1. Размер вознаграждения российской лизинговой компании по договору лизинга сельхозтехники для лизингополучателя составит 7% в год**
- 2. Требования к поставщикам техники и лизингополучателям будут сопоставимы с требованиями банков**
- 3. Оплата техники производителю будет осуществляться в момент заключения договора лизинга**
- 4. В лизинг будет передаваться сельхозтехника, производимая на территории Российской Федерации**
- 5. Сроки поставки техники не будут ограничены 30-ти днями**
- 6. Обязательства производителя по обратному выкупу сельхозтехники не будет**
- 7. Объем передачи сельхозтехники в лизинг вырастет в 2,4 раза**





СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

