

Экспорт сельхозтехники – время пришло!
Что и куда поставлять?

Швейцов Алексей Николаевич
Коммерческий директор

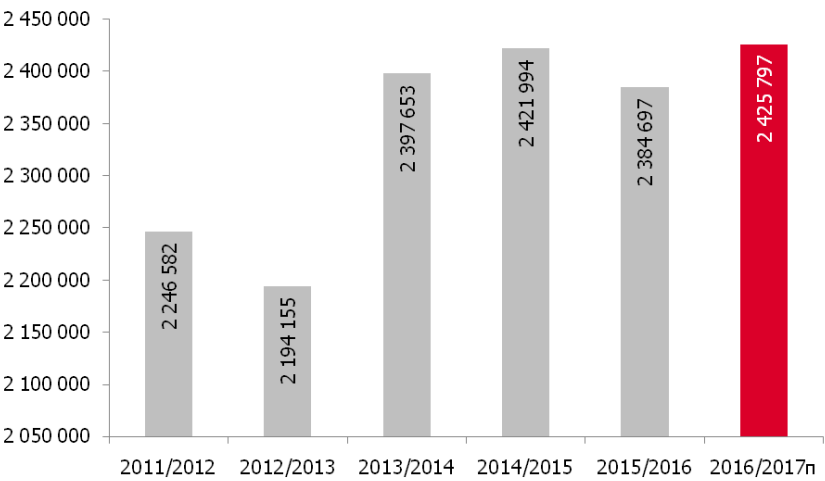


Ситуация на мировом рынке

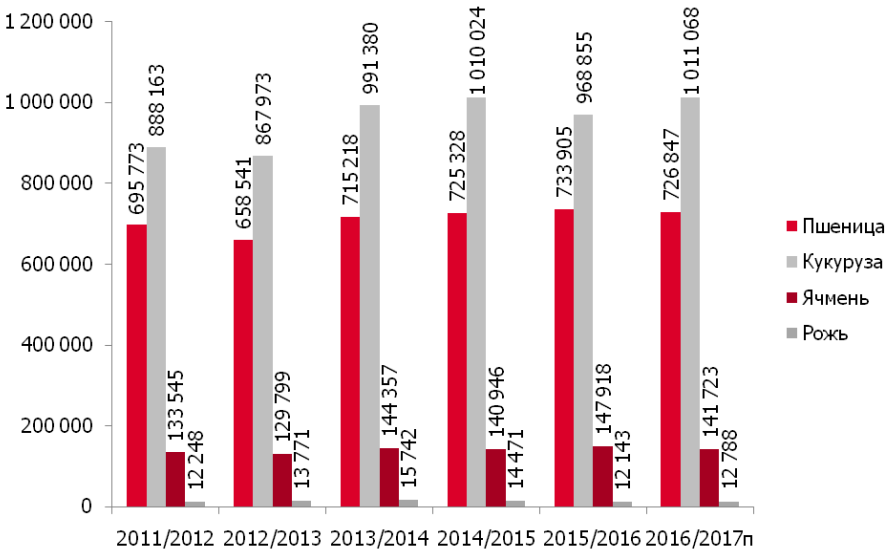


По прогнозам USDA, в 2016/2017 г. ожидается рост валового сбора зерновых на **2%**

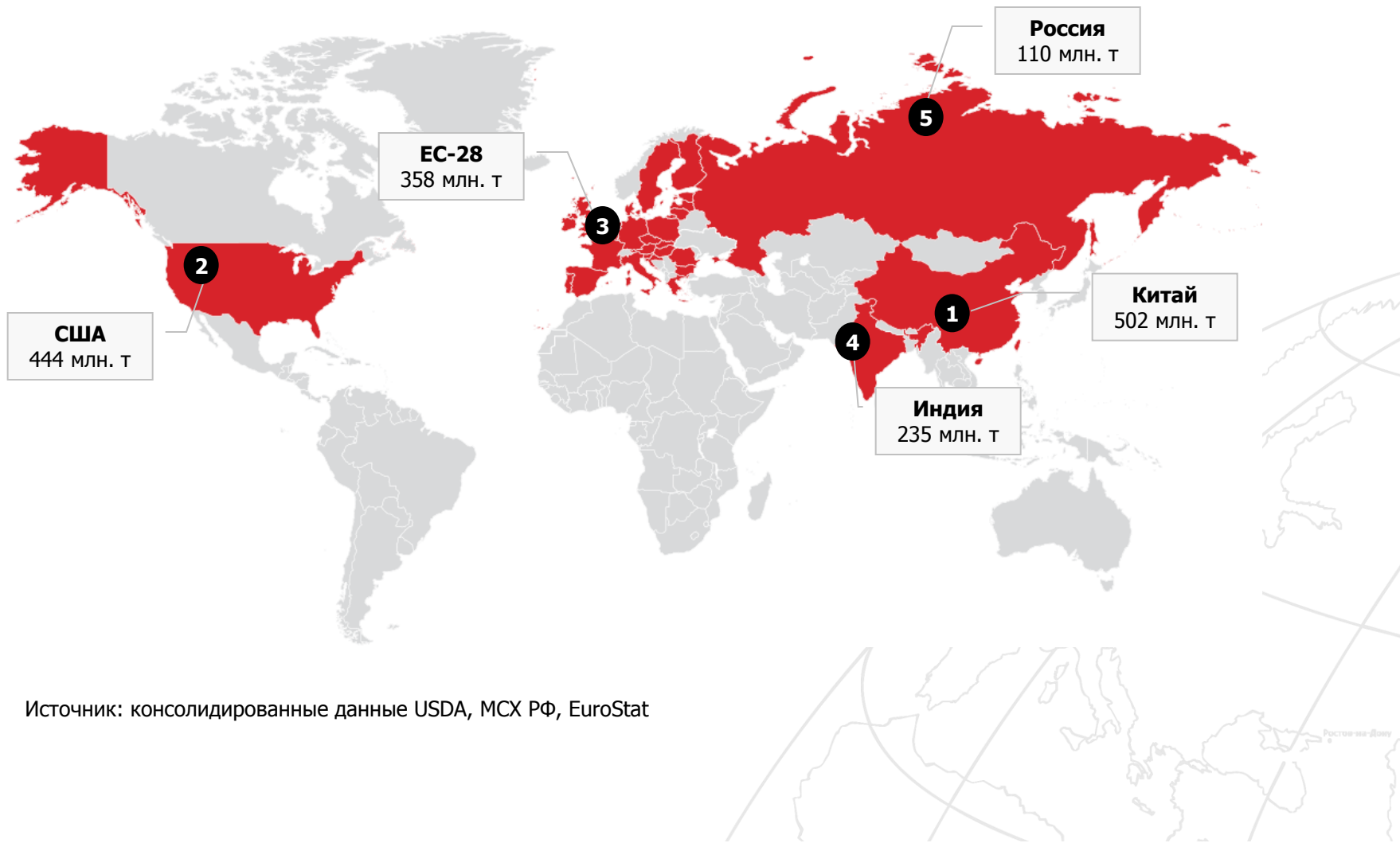
Валовой сбор зерновых культур в мире, тыс. т



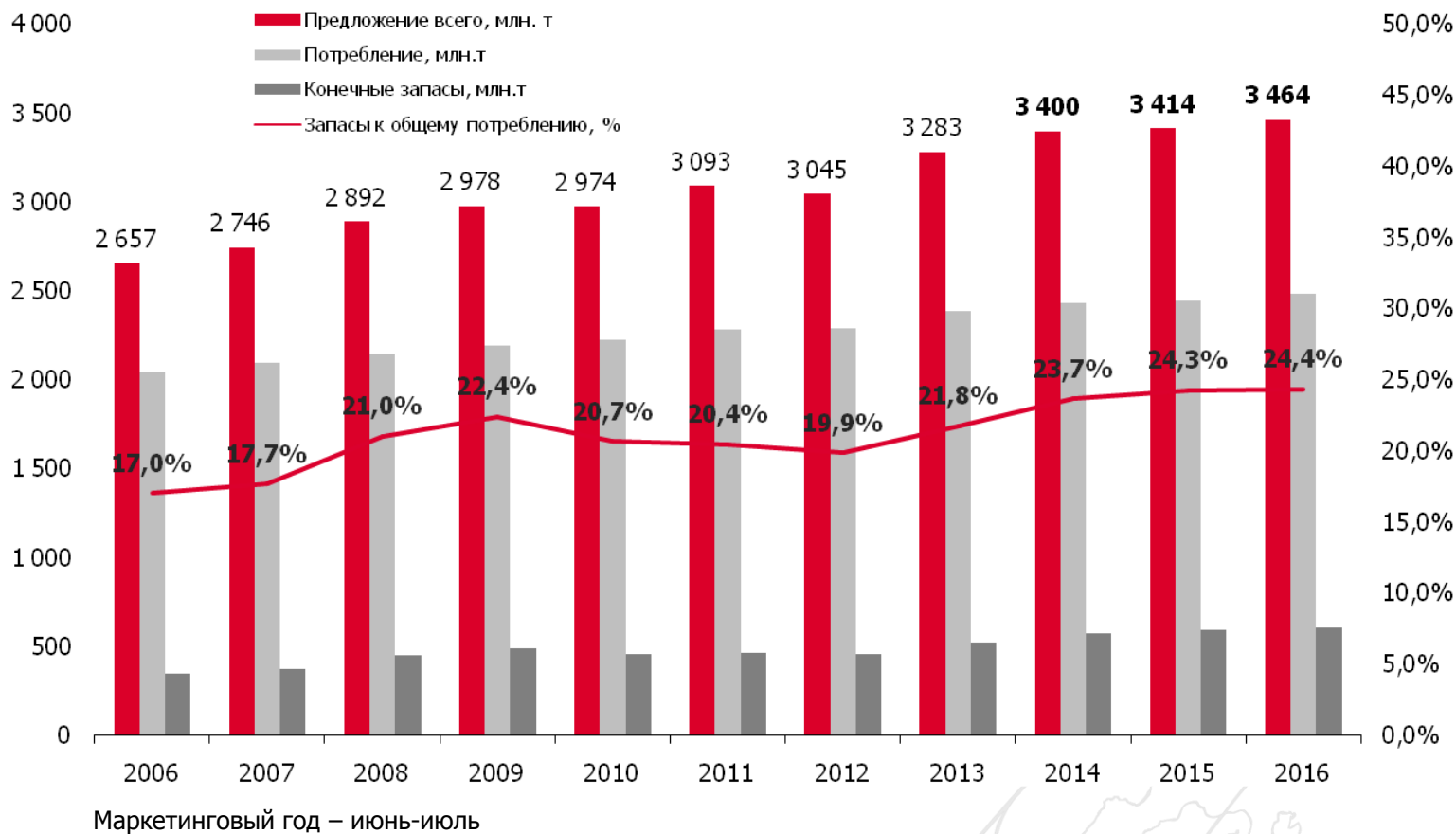
Валовой сбор основных зерновых культур в мире, тыс. т



Крупнейшие регионы по валовому сбору зерновых культур (прогноз на 2016/2017 с/г.)



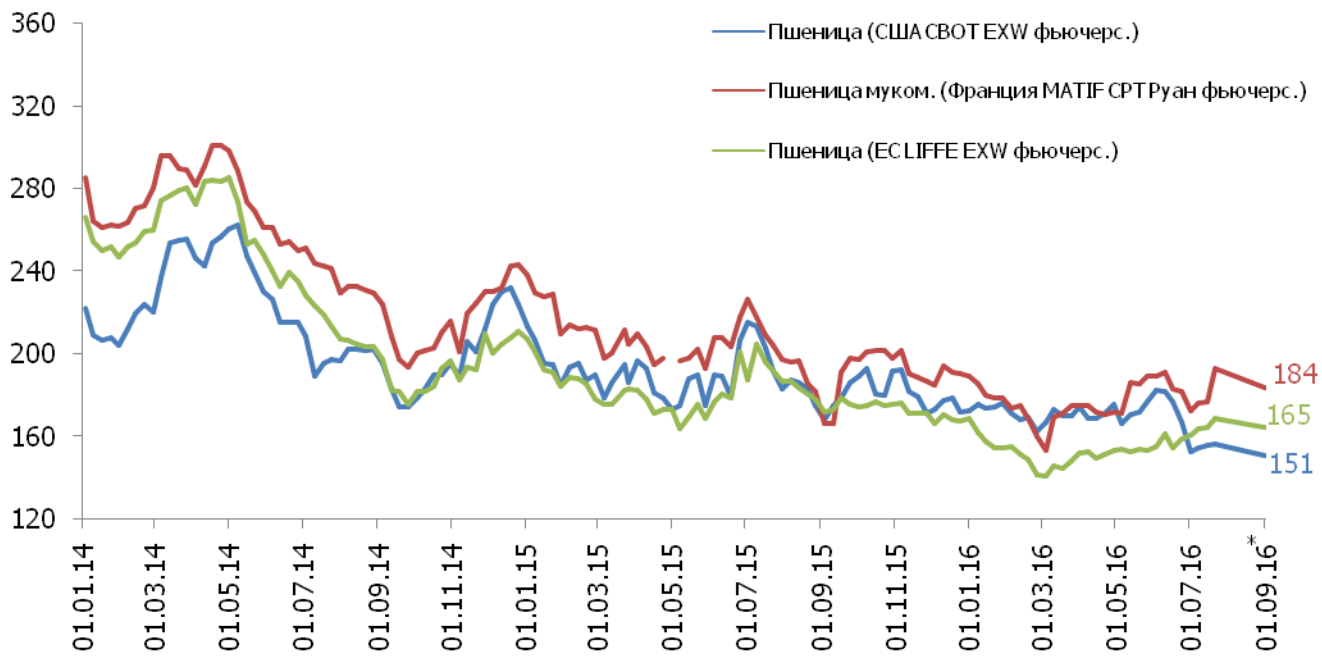
По данным USDA, на протяжении последних трёх лет уровень мировых запасов остаётся достаточно высоким – порядка **24%**



Прогнозируемые уровни валового сбора и запасов будут ограничивать рост цен на зерновые культуры на мировом рынке

Несмотря на то, что в конце июля фьючерсы и американской, и европейской пшеницы продемонстрировали тенденцию к повышению, в сентябре наблюдается спад

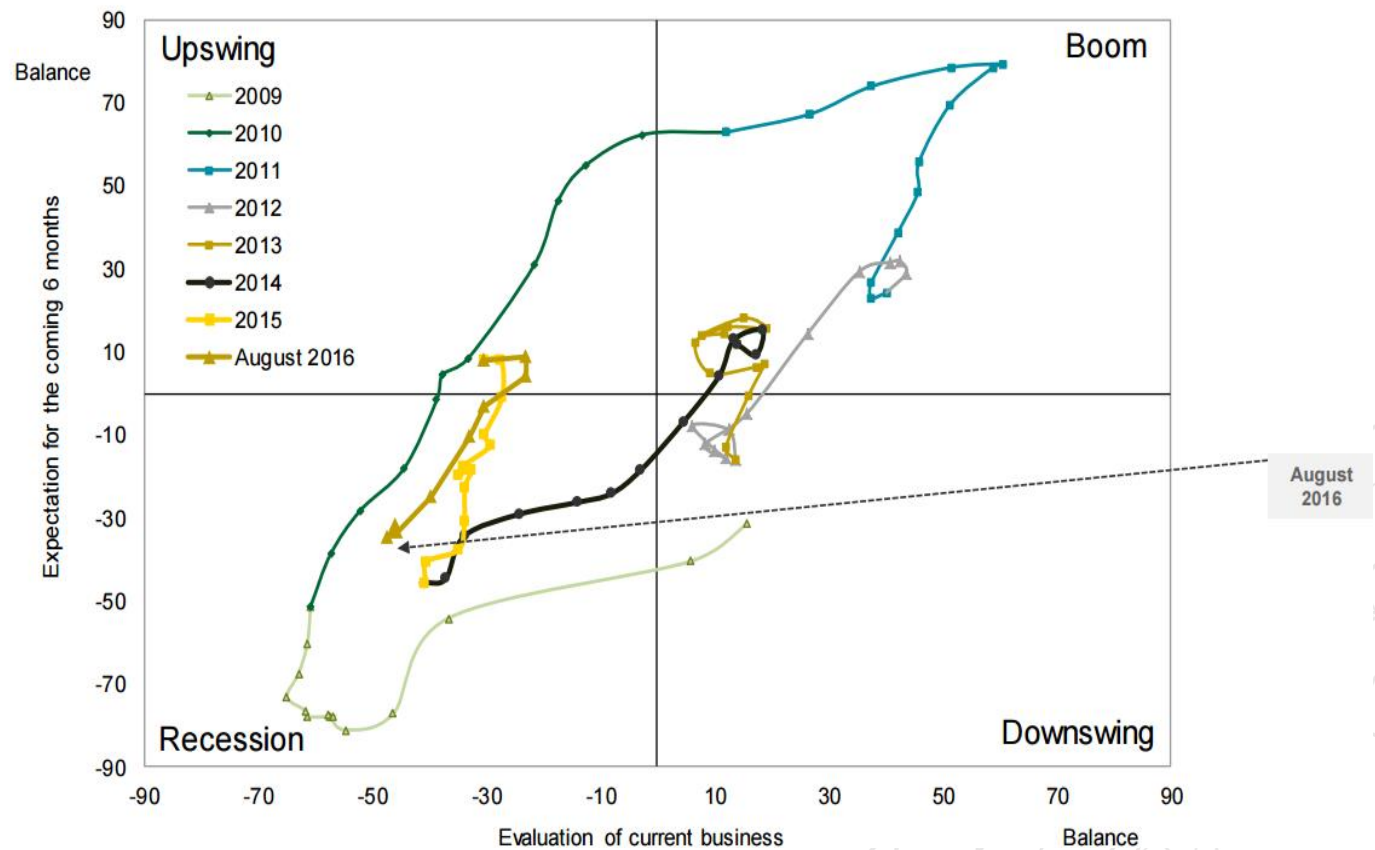
**Фьючерсные цены на пшеницу
(США, Великобритания, Франция), \$/т.**



* Прогнозные данные АНДВ

Цены на зерновые близки к историческим минимумам

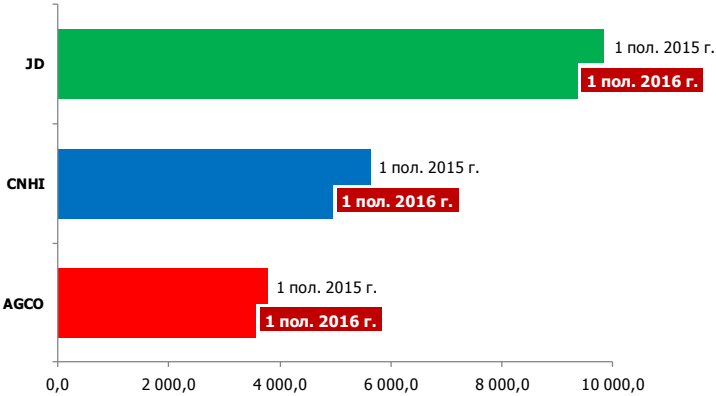
Ежемесячный бизнес-барометр СЕМА показывает, что европейский рынок сельскохозяйственного машиностроения по-прежнему находится в зоне рецессии



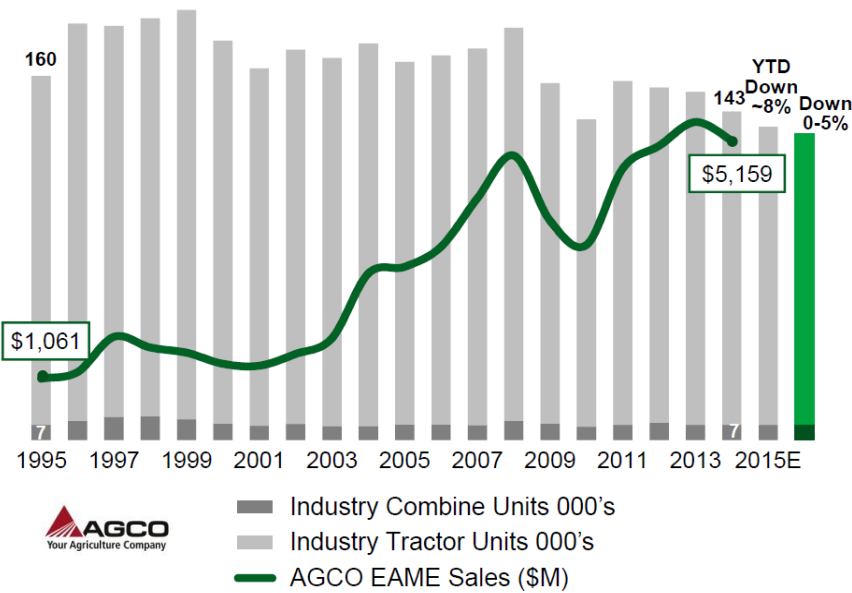
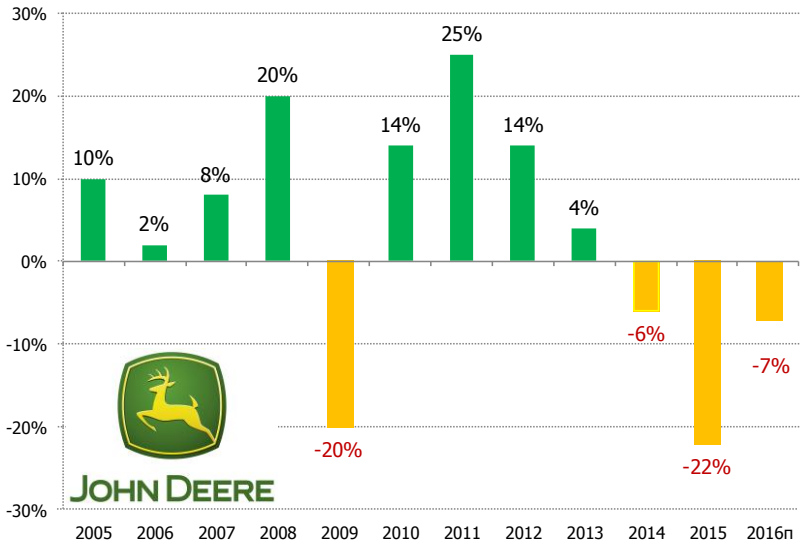
В последующие 6 месяцев в индустрии также ожидается спад

Все ключевые игроки рынка фиксируют снижение объемов реализации, прогнозируя сохранение тенденции до конца 2016 г.

	AGCO	CNH	JD
1 пол. 2016 г.	3 554,9	4 932,0	9 341,0
1 пол. 2015 г.	3 771,9	5 612,0	9 847,0
Разница	-5,8%	-12,1%	-5,1%



Динамика чистой выручки



Источник: Отчеты компаний



Сформированные в период глобализации интеграционные механизмы облегчают выход на внешние рынки



Нестабильность мировой политики и экономики – центробежные тенденции – продовольственная безопасность – стимулирование с/х - развитие рынка с/х техники



Кризис в традиционных отраслях вынуждает зарубежных инвесторов искать новые направления вложения капитала



Дестабилизация в работе крупных транснациональных игроков



Меньшая зависимость отечественных производителей от кризисных явлений на локальных рынках



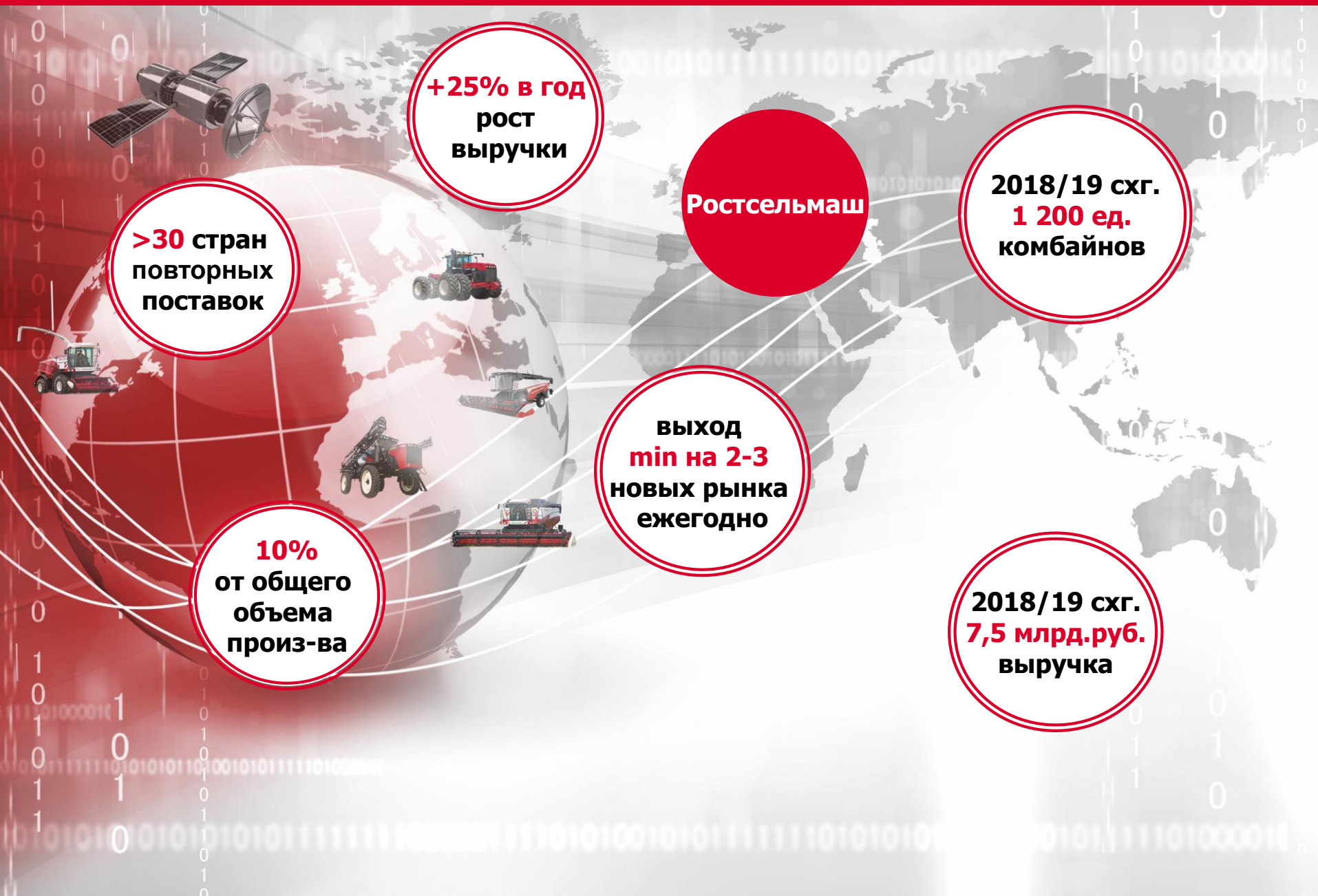
Эффект низкой базы – возможность наращивать объемы на стагнирующих рынках



Государственная поддержка экспорта – финансовая, институциональная, технологическая, методологическая, коммуникационная и пр.

Алгоритм Ростсельмаш



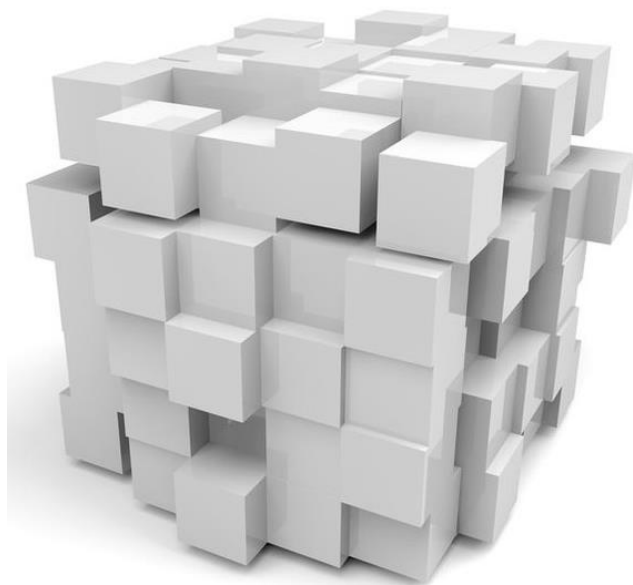


Аграрии в 34 странах мира отдают постоянные
предпочтения агромашинам Ростсельмаш
(повторные покупки и расширение МТ-парка)



-  Отказ от внешнеэкономической деятельности из-за мифов о неконкурентоспособности
-  Отсутствие стратегического подхода
-  Распыление ресурсов
-  Вторичный приоритет, фоновый проект
-  Отсутствие связи между экспортной стратегией и общей стратегией компании
-  Использование негибких и неадаптированных моделей бизнеса
-  Объединение экспортного проекта и проектов по развитию внутреннего рынка в единую структуру

Эффективность экспортного направления Ростсельмаш обусловлена использованием **системного подхода**!



Компания четко определяет причины и целевые приоритеты экспортной деятельности и реализует их через алгоритм последовательных и взаимосвязанных этапов!

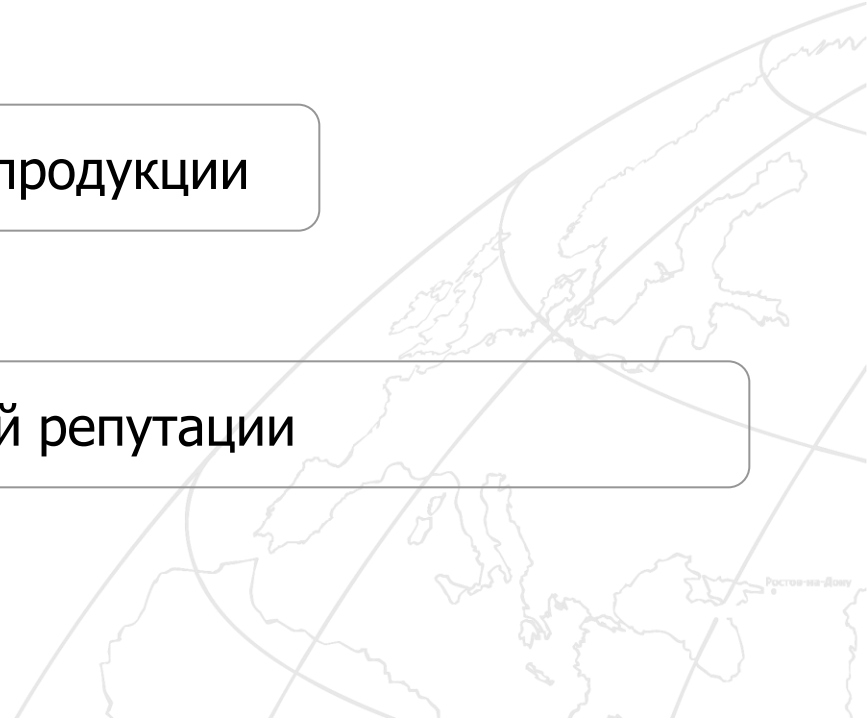


Расширение рынков сбыта

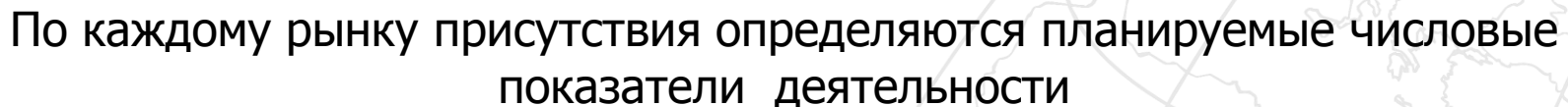
Диверсификация рисков

Повышение конкурентоспособности продукции

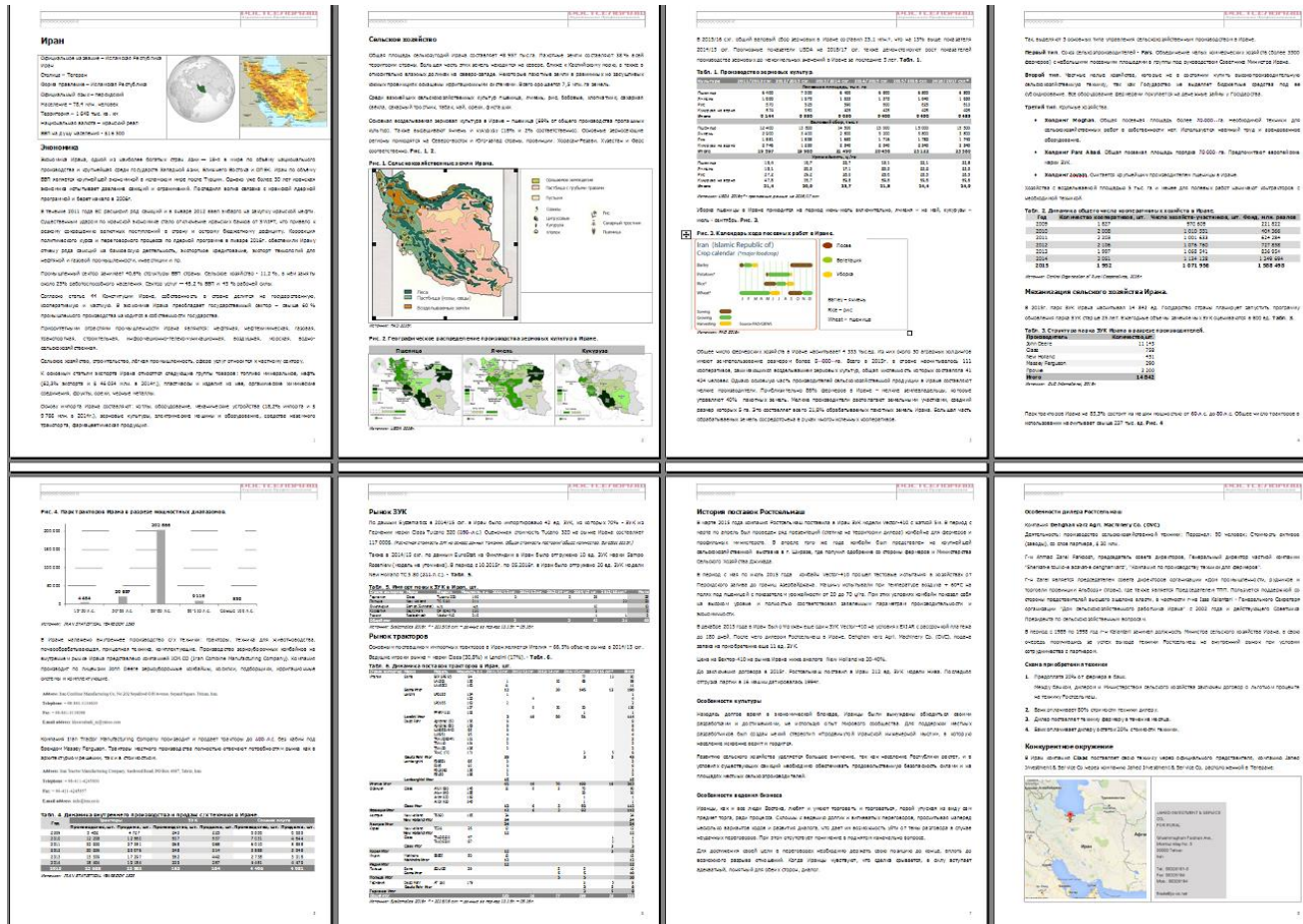
Укрепление деловой репутации



**выход
min на 2-3
новых рынка
ежегодно**



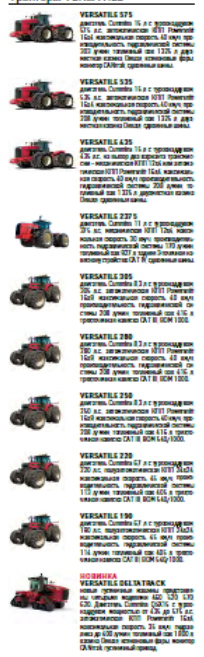
Анализ потенциальных рынков включает проведение кабинетных исследований и полевого мониторинга



На основании собранных данных формируется досье региона

На основании проведенных исследований принимается решение о формировании продуктовой матрицы из существующего ассортимента, либо проведении модификаций в соответствии с требованиями локального рынка

Тракторы VERSATILE



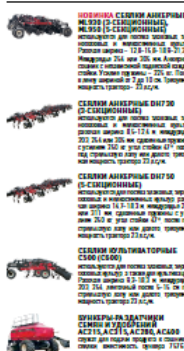
Почвообрабатывающая техника VERSATILE



Защитная дискковая борона



Посевная техника



Опрыскиватели VERSATILE



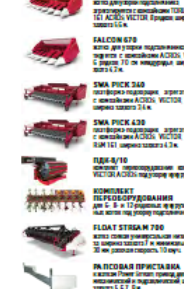
Зерноуборочные комбайны



Адаптеры для зерноуборочных комбайнов



Самодвижные косилки



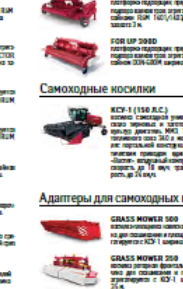
Адаптеры для самодвижных косилок



Кормоуборочные комбайны



Пресс-подборщики



Осмотки рулонов



Метатели и прогнатели зерна



Самодвижные косилки



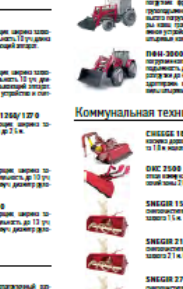
Адаптеры для самодвижных косилок



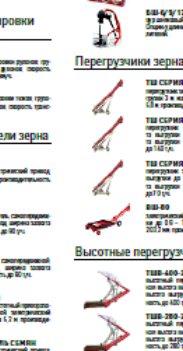
Осмотки рулонов



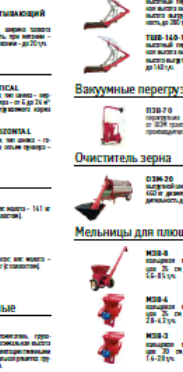
Принципы для транспортировки рулонов и тюков



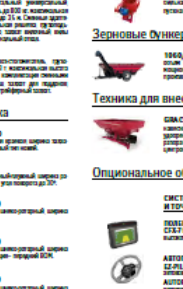
Метатели и прогнатели зерна



Высотные перегрузчики зерна



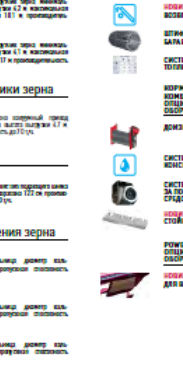
Вакуумные перегрузчики зерна



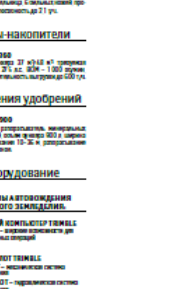
Окислитель зерна



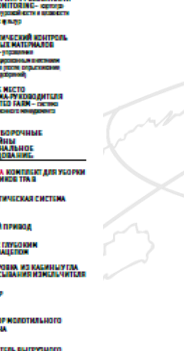
Мельницы для пшеницы зерна



Зерновые Умкеры 2101



Техника для внесения удобрений



Оptionальное оборудование



Новые модели разрабатываются с учетом покрытия глобальных рынков



NOVA

Мощность, л. с.:	160
Производительность, т/ч:	9,0
Типоразмеры адаптеров, м:	3/4/5/6



S400 / S400 TRACK

Мощность, л. с.:	220/250
Производительность, т/ч:	11,5/12,0
Типоразмеры адаптеров, м:	3/4/5/6/7



S500 / S550

Мощность, л. с.:	265/300
Производительность, т/ч:	15,5/16,0
Типоразмеры адаптеров, м:	6/7/9



RSM 153

Мощность, л. с.:	325
Производительность, т/ч:	30,0
Типоразмеры адаптеров, м:	7/9/10,5



RSM 161

Мощность, л. с.:	365
Производительность, т/ч:	45,0
Типоразмеры адаптеров, м:	7/9/10,5/12



RSM 171

Мощность, л. с.:	450
Производительность, т/ч:	50,0
Типоразмеры адаптеров, м:	7/9/10,5/12



RSM 181

Мощность, л. с.:	500
Производительность, т/ч:	60,0
Типоразмеры адаптеров, м:	10,5/12



RSM 191

Мощность, л. с.:	600
Производительность, т/ч:	70,0
Типоразмеры адаптеров, м:	10,5/12



F1300 / F1450

Мощность, л. с.:	300/450
Длина реж. м:	4/7/10/17



F2450 / F2550 / F2650

Мощность, л. с.:	450/550/650
Длина реж. м:	4...22



F3750 / F3850

Мощность, л. с.:	750/850
Длина реж. м:	4...22



160W / 160R

Мощность, л. с.:	от 160
------------------	--------



VERSATILE 2375

Мощность, л. с.:	375
------------------	-----



VERSATILE TS 3200

Объем бака, л:	3 200
----------------	-------



VERSATILE DX-850 / DV-1000

Ширина захвата, м:	6,0 – 10,8
--------------------	------------



VERSATILE 4XX / 5XX / 6XX

Мощность, л. с.:	375 – 620
------------------	-----------



VERSATILE GLOBAL SP 2XX

Объем бака, л:	4 500
----------------	-------



VERSATILE C

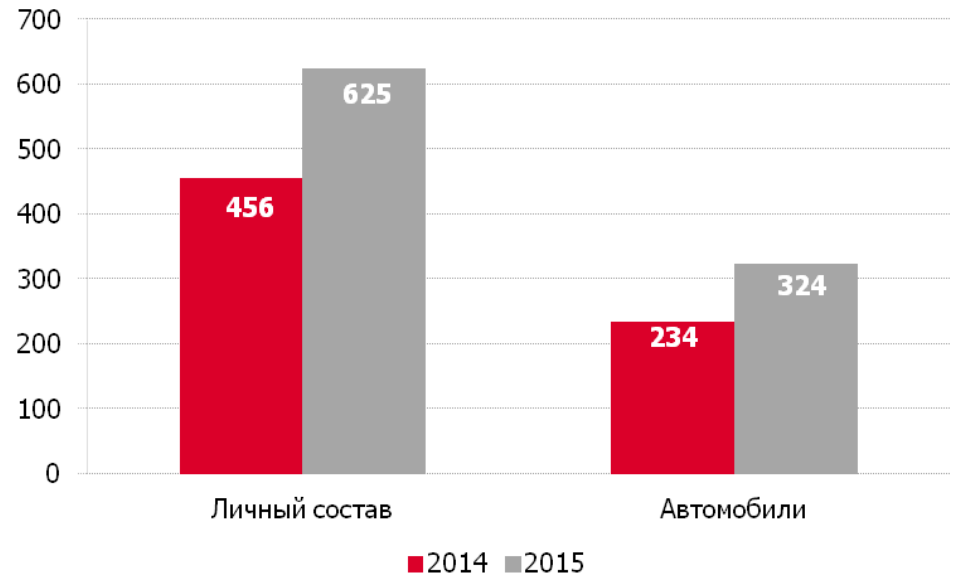
Ширина захвата, м:	1,8 – 18,3
--------------------	------------

**ЗА 5 ЛЕТ НА РОСТСЕЛЬМАШ
БУДЕТ РАЗРАБОТАНО
И ВЫВЕДЕНО НА РЫНОК
БОЛЕЕ 20 НОВЫХ НАИМЕНОВАНИЙ
ТЕХНИКИ**

 серия от 2016 г. тесты в 2016 г.



- два года гарантии на технику;
- запасные части в поле за 24 часа по всем странам;
- время реакции на обращение – 4 часа во всем мире;
- круглосуточная поддержка «горячей» линии;
- интерактивные технологий заказа запасных частей;
- глобальная инфраструктура (в т.ч., 10 распределительных складов по всему миру – Россия, Украина, Казахстан, Европа, Канада)



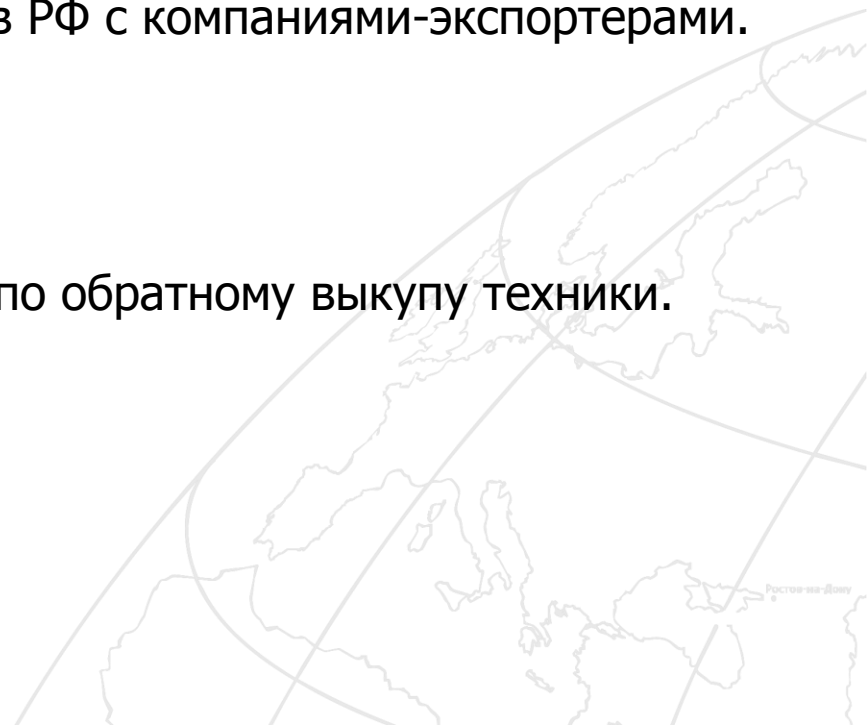
- Презентации и демонстрационные показы техники
- Публикации в журналах
- Реклама в СМИ
- Интернет-маркетинг
- Адаптация POSm для локальных рынков
- Работа с аграриями стран (Один день на РСМ)



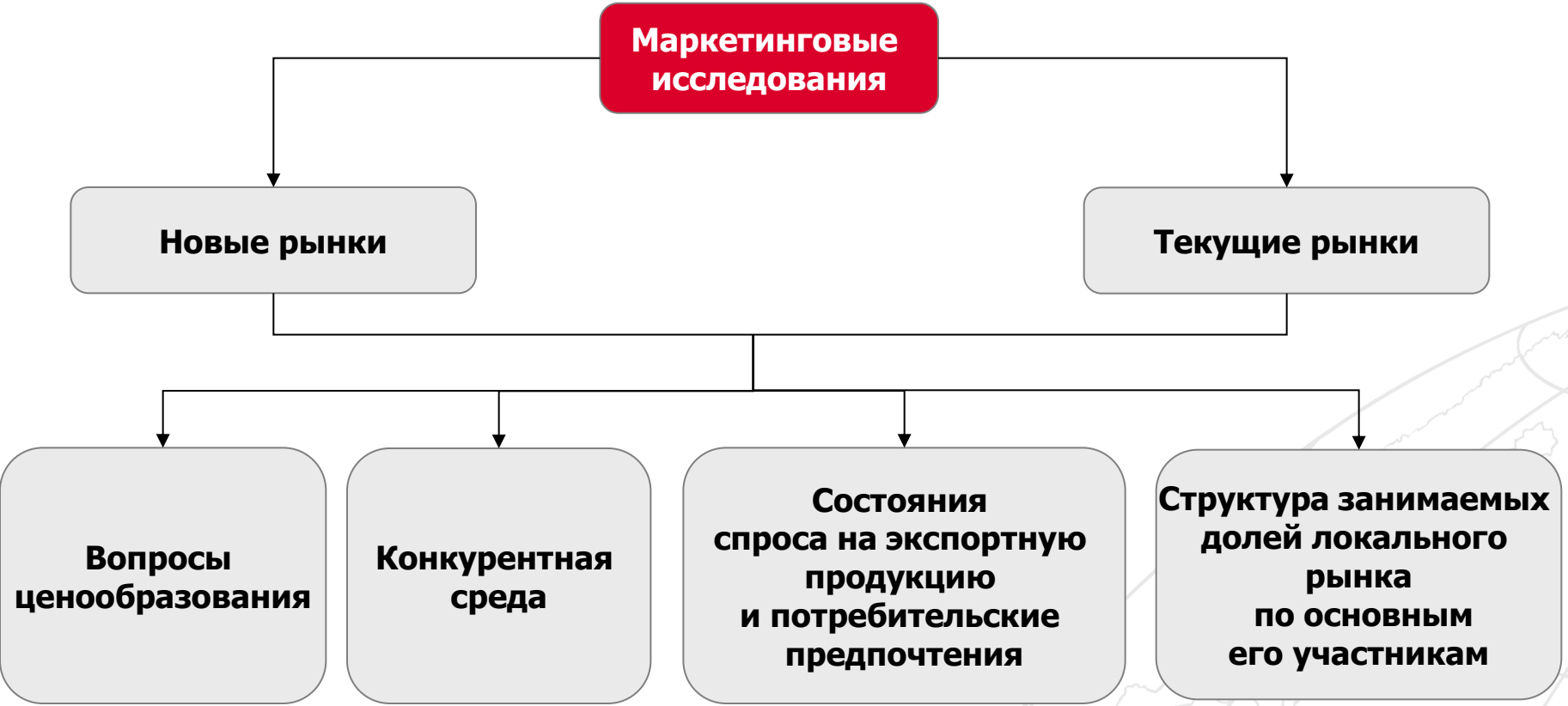
Направления поддержки экспортеров



1. Маркетинговые исследования внешних рынков.
2. Участие в профильных выставках за рубежом.
3. Технические испытания и сертификация продукции компаний-экспортеров.
4. Расширение взаимодействия Торгпредств РФ с компаниями-экспортерами.
5. Финансовые программы.
6. Обеспечение государственных гарантий по обратному выкупу техники.
7. Внесение изменений в НК РФ и ФТС.



Субсидирование Правительством РФ расходов компаний-экспортеров на МИ.



Субсидирование затрат компаний-экспортеров на участие в профильных выставках.



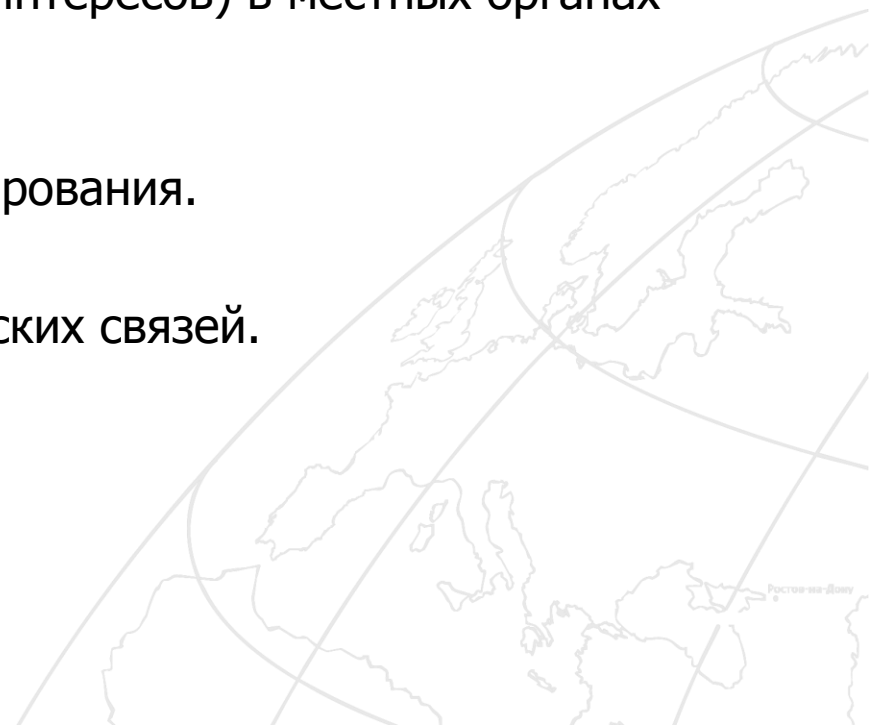
Изменение механизма целевого отбора выставочных площадок Министерством промышленности и торговли РФ в соответствии со стратегическими приоритетами компаний-экспортеров.

Субсидирование затрат компаний-экспортеров:

- На составление технического досье продукции для предоставления по местам требования на локальных (внешних) рынках.
- На проведение испытаний продукции на территории внешних рынков.
- На сертификацию продукции на территории внешних рынков.



1. Информационная поддержка – консультации и обработка запросов.
2. Организационная поддержка (выполнение роли связующего звена между экспортером, зарубежным покупателем, зарубежными финансовыми и государственными учреждениями и прочими компаниями).
3. Политическая поддержка (лоббирование интересов) в местных органах власти (на локальных, внешних рынках).
4. Помощь в привлечении местного финансирования.
5. Содействие в развитии внешнеэкономических связей.



1. Создание единого государственного института по финансированию и страхованию экспорта:

- возможность работы в едином окне;
- возможность уплаты единой комиссии за услуги;
- отсутствие задвоения проектов в кредитном и страховом институтах.

2. Страхование ЭКСАР сделок между зарубежными дилерами и конечными покупателями.

Зарубежные банки готовы финансировать конечных покупателей при условии предоставления дополнительного обеспечения в виде страхового полиса ЭКСАР.

3. Финансирование ВЭБ/Росэксимбанком сделок между зарубежными дилерами и конечными покупателями.

Наличие финансовых программ для аграриев, приобретающих технику у зарубежных дилеров может стать конкурентным преимуществом при реализации экспортного потенциала российских компаний.

4. Предоставление субсидий на экспортируемую продукцию для конечных покупателей, аналогичных таковым по Постановлению №1432.

Важным фактором стимулирования зарубежного спроса на отечественную продукцию является ценовое преимущество, которого можно достичь при реализации подобного рода программ.

5. Совершенствование механизма реализации дебиторской задолженности для компаний-экспортеров

В случае переуступки Фактору задолженности, застрахованной в ЭКСАР или задолженности, планируемой к страхованию Фактором, к поставщику не должны применяться административные штрафы за не поступление валютной выручки.



Вторичный рынок техники РСМ



Предложение:
Государственные гарантии
поддержания остаточной
стоимости техники
(Правительство РФ/ ТПП РФ)

Зарубежные банки и лизинговые компании:

- не знают остаточную стоимость техники РСМ на каждом сроке ее эксплуатации;
- не знают вторичный рынок техники РСМ;
- не готовы финансировать технику РСМ.



1. Устранение переплаты по налогу на прибыль при работе с ЭКСАР.

При наступлении страхового события получаемое от ЭКСАР страховое возмещение учитывается в составе доходов. Однако передаваемые ЭКСАР права требования по задолженности не учитываются в составе расходов, что приводит к необоснованному увеличению налога на прибыль.

2. Внесение изменений в части реэкспорта, в случаях, когда реэкспорт является завершением предшествующей таможенной процедуры переработки на таможенной территории РФ.

Данное изменение обеспечит возможность вывоза готовой продукции по таможенной процедуре «реэкспорт» с подтверждением нулевой ставки НДС после фактического пересечения товарами таможенной границы ЕАЭС

3. Предоставление в ФТС сведений, подтверждающих фактический вывоз товаров с таможенной территории Таможенного Союза, в ФНС на плановой основе по средствам электронного обмена в рамках Соглашения о сотрудничестве ФТС России и ФНС РФ от 21.01.2010 (№ 01-69/1/ММ-27-2/1).

Благодарим за внимание!

