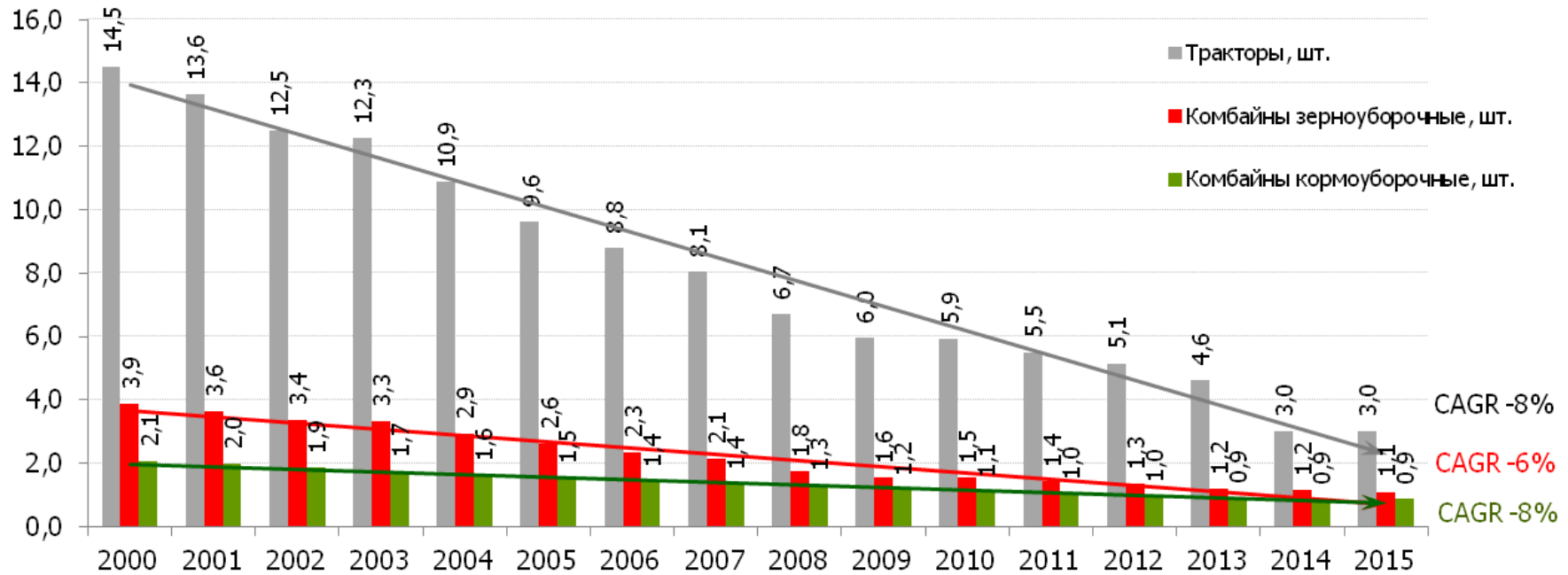


Проблемы финансирования агропромышленного комплекса

Мацаков Дмитрий Викторович
Директор по экономике
ООО «КЗ «Ростсельмаш»



Количество сельхозтехники в России на 1000 га посевных площадей продолжает непрерывно снижаться, при этом рост нагрузки на 1 ед. техники увеличивается.



Обеспеченность АПК сельхозтехникой с 2000 г. по 2015 г. снизилась:



Комбайны
(зерноуб.)
в 3,4 раза



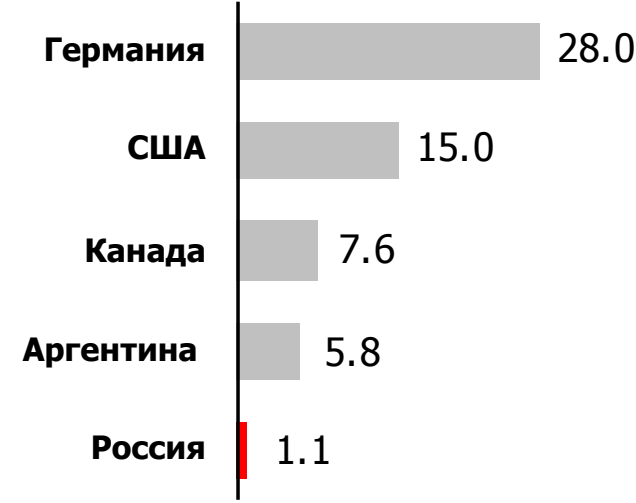
Комбайны
(кормоуб.)
в 2,3 раза



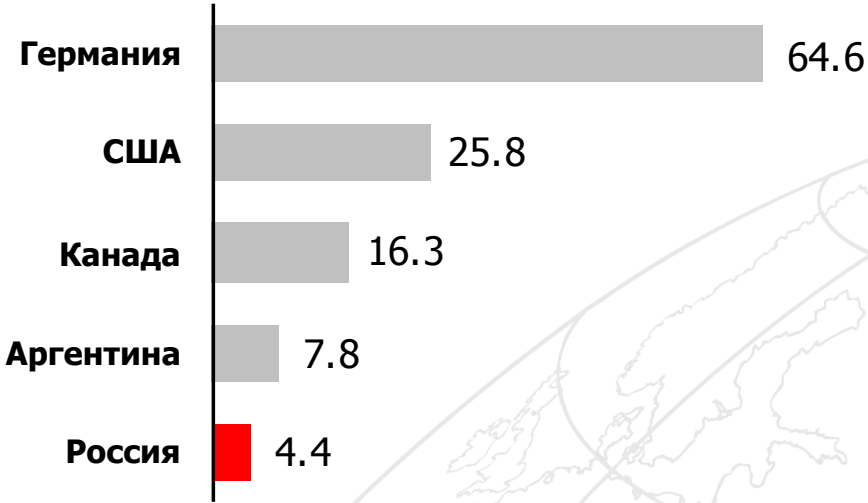
Тракторы
в 3,3 раза

По технической оснащенности парк основных видов сельхозтехники
России уступает крупнейшим зернопроизводящим странам

Количество комбайнов
на 1 000 га посевов, шт., 2015, шт.

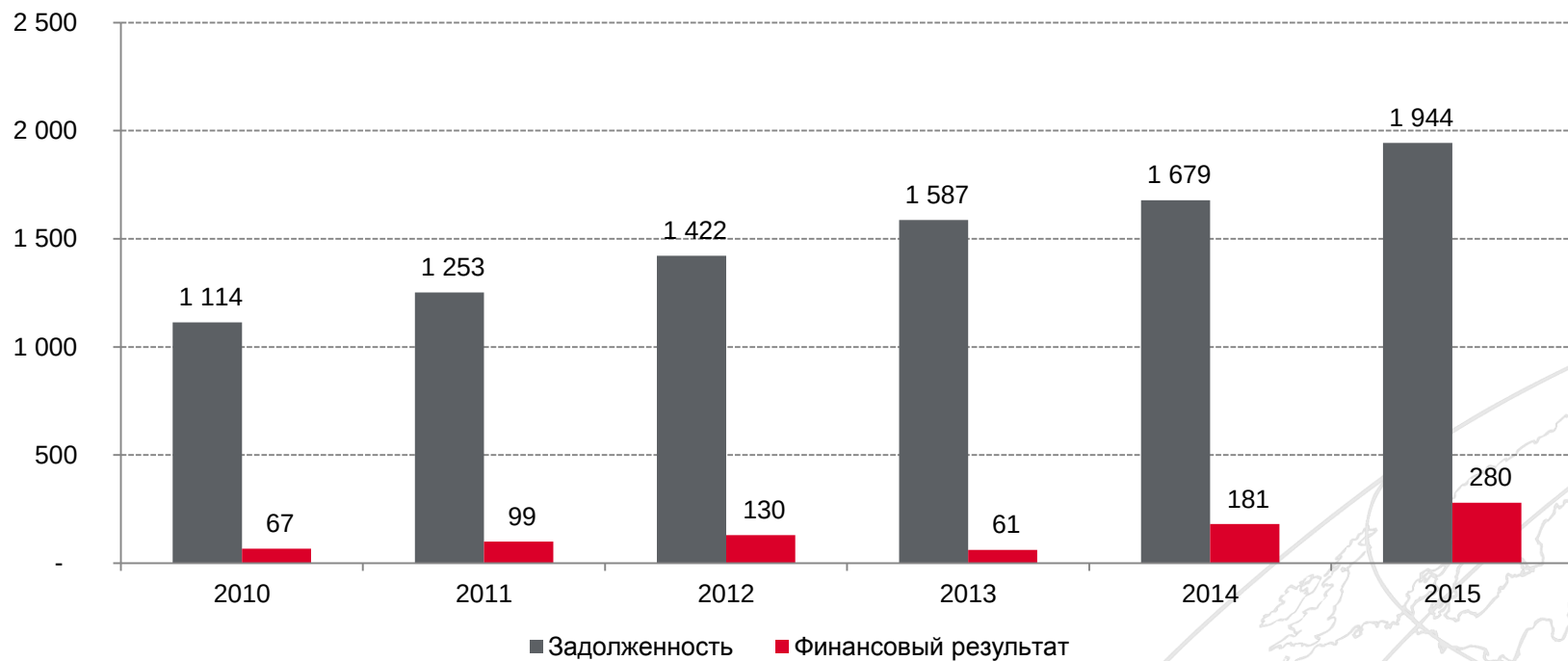


Количество тракторов
на 1 000 га посевов, шт., 2015, шт.



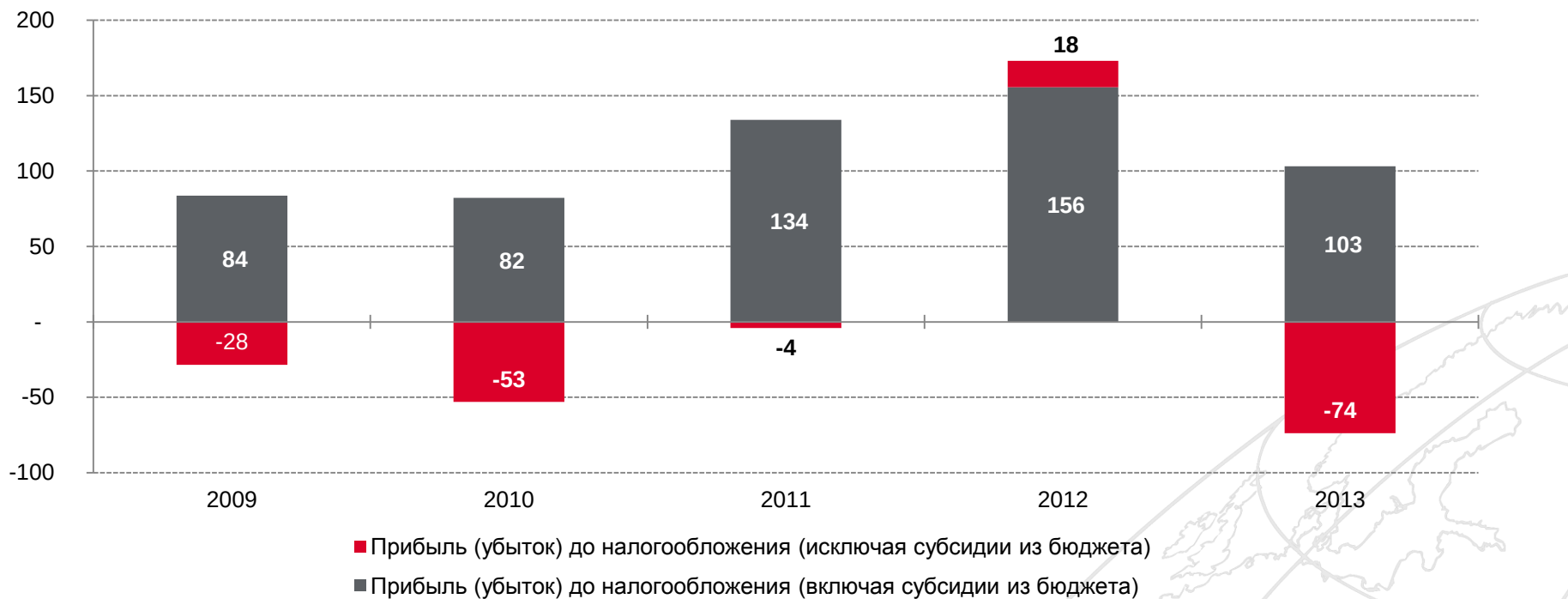
* На основе данных Росстат РФ и FAO. В соответствии с методикой FAO в расчете участвует только парк комбайнов моложе 6 лет.

Динамика показателей сельского хозяйства (млрд. руб.)

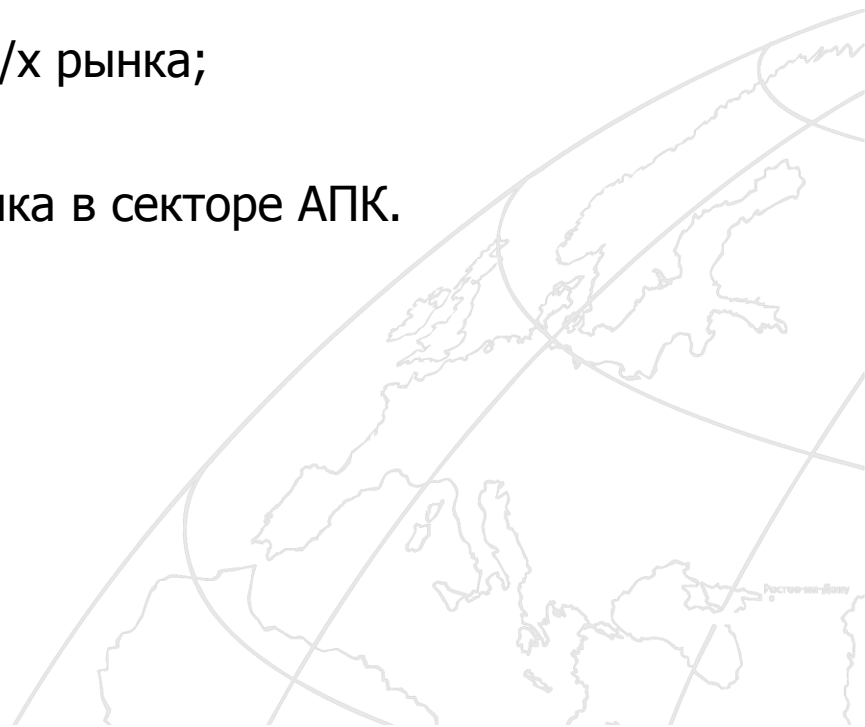


* Без субъектов малого предпринимательства

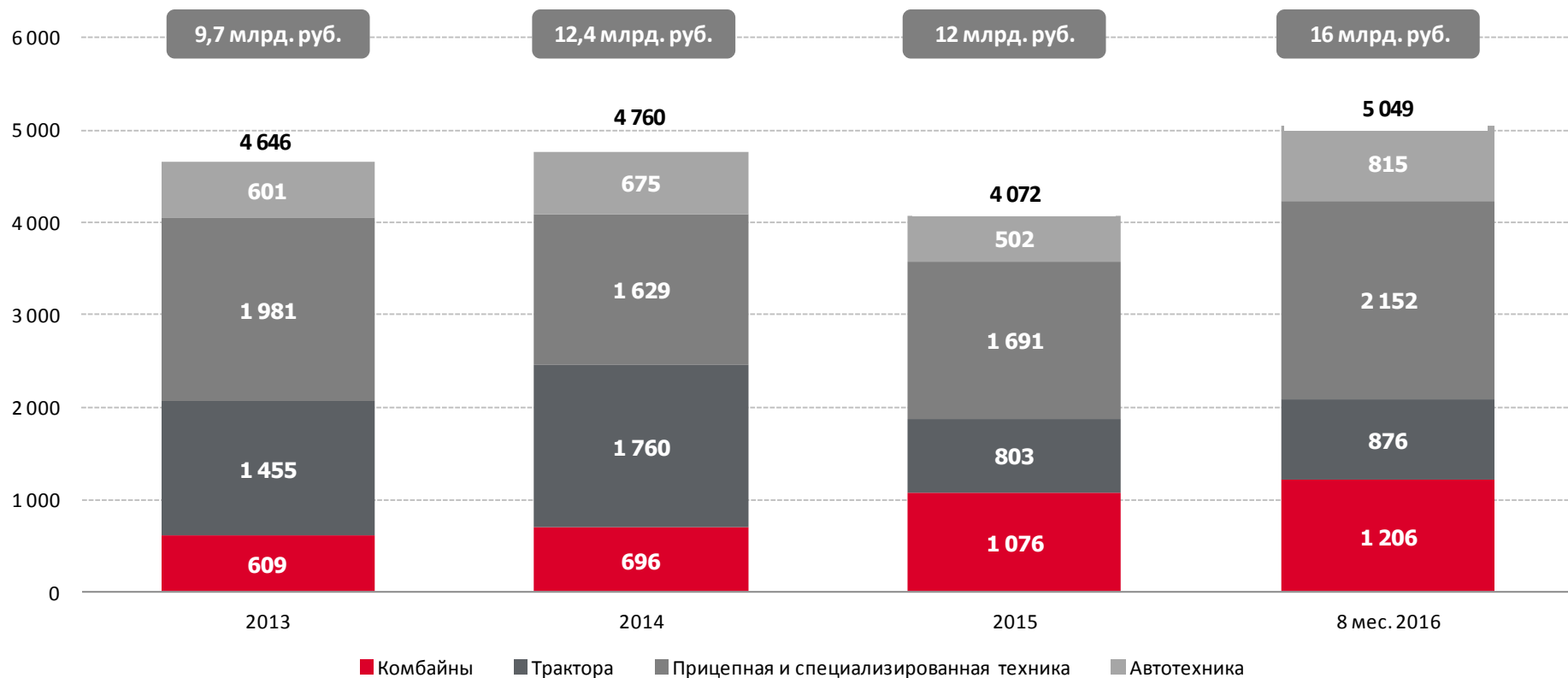
Прибыль сельхозорганизаций (млрд. руб.)



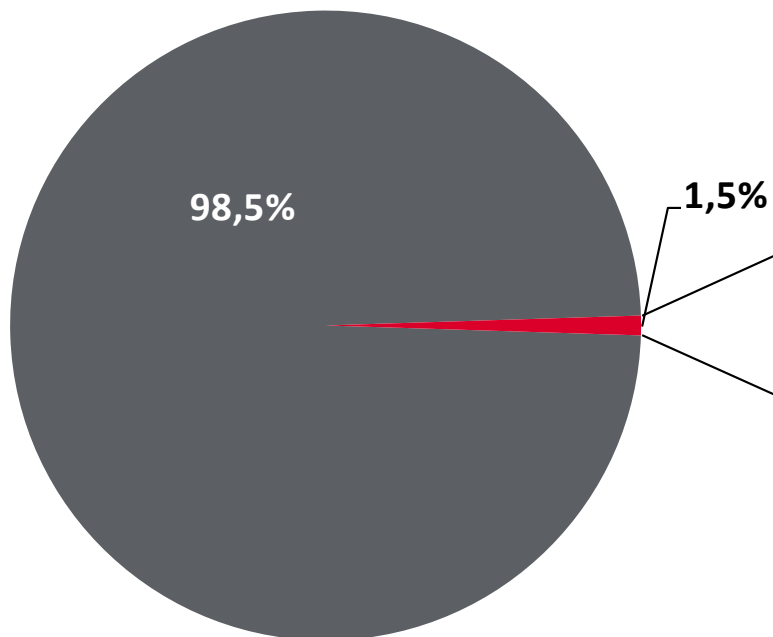
- Низкая доходность большинства аграриев;
- Сезонность производства и спроса на продукцию;
- Агроклиматические риски;
- Нестабильность гос. регулирования с/х рынка;
- Отсутствие развитого страхового рынка в секторе АПК.



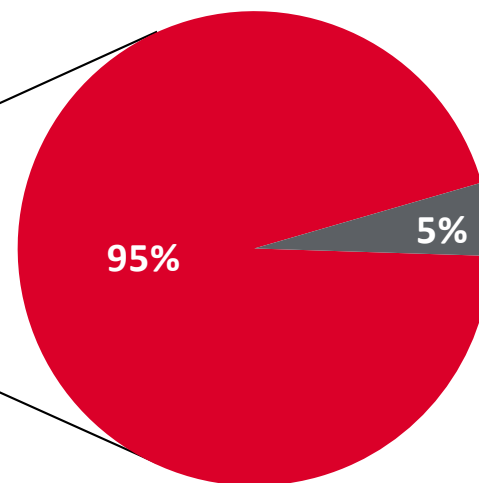
Динамика и структура продаж (шт.)



Доля с/х лизинга в новом бизнесе
2015г.

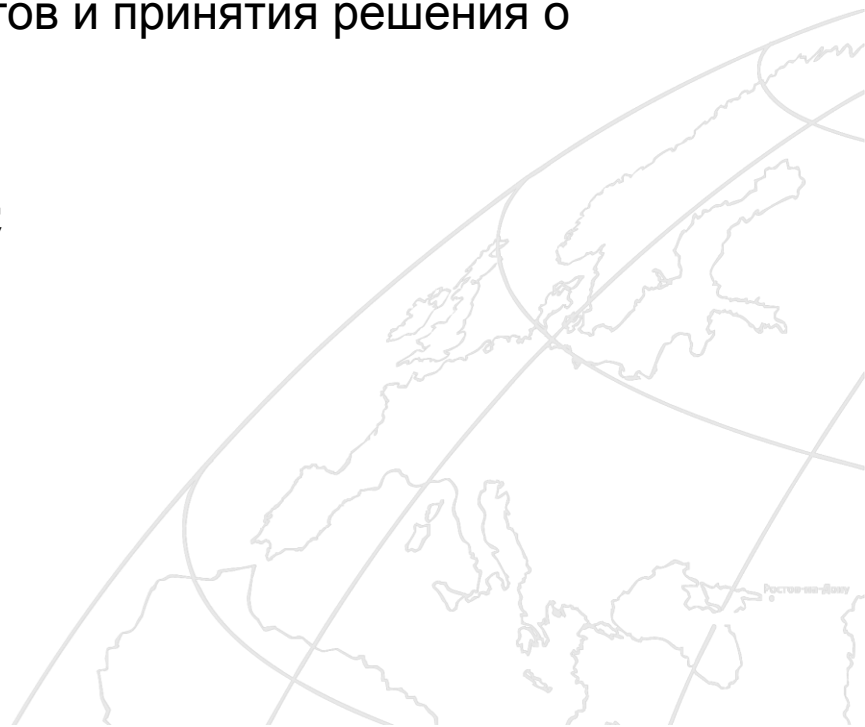


Доля АО Росагролизинг



■ Прочие отрасли ■ Сельское хозяйство ■ РАЛ ■ Прочие ЛК

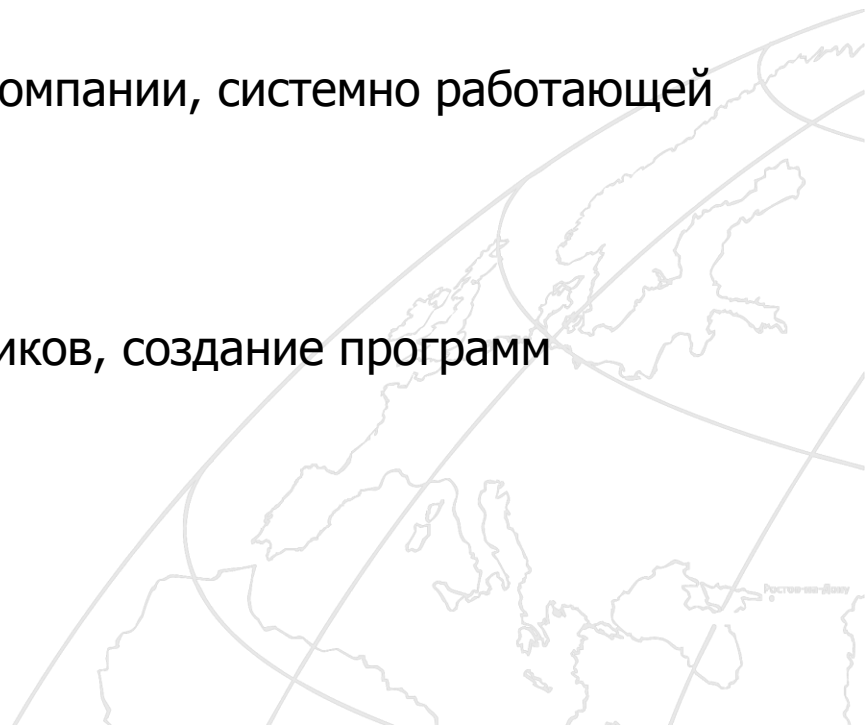
- Монополия на бюджетные ресурсы;
- Блокирование региональных игроков лизингового рынка;
- Не является институтом развития;
- Непрозрачная система оценки клиентов и принятия решения о финансировании;
- Несистемная работа с поставщиками;
- Низкая эффективность.



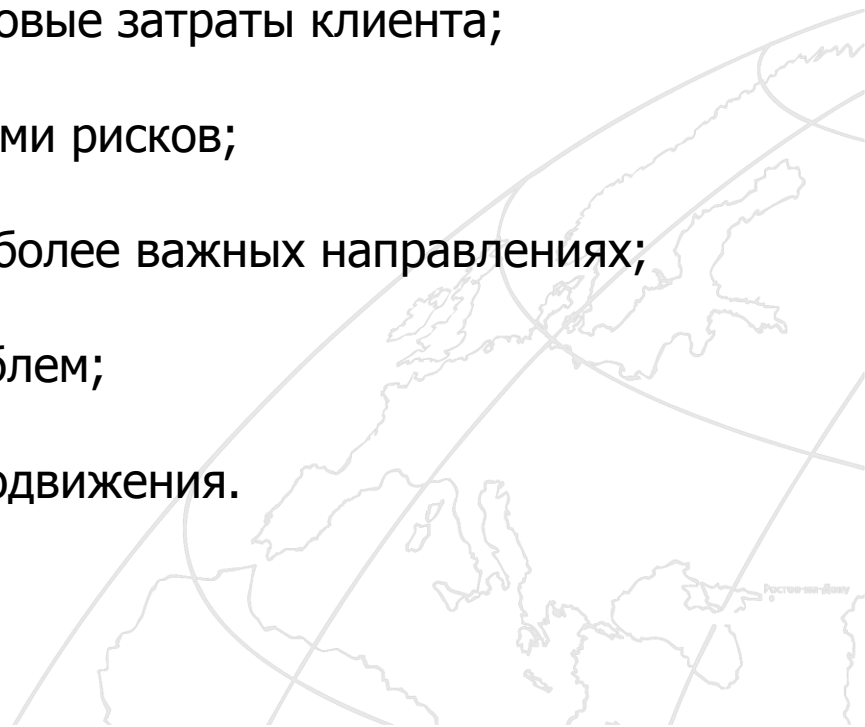
Критерий	РФ	Европа
Минимальный аванс	от 15%	от 0%
Максимальный срок	До 7 лет	До 10 лет
Ставка (годовых)	от 18%	1-6%
Конкурентная среда	Государственные финансовые институты и ситуативное сотрудничество коммерческих институтов и поставщиков.	Широко распространена тесная интеграция между поставщиками и финансовыми институтами. Наличие кэптивных лизинговых компаний, формат программ private label.



- Реструктуризация долгов аграриев с частичным или полным списанием просроченной задолженности по займам и кредитам;
- Льготное долгосрочное финансирование/рефинансирование с процентной ставкой на уровне не выше 3%;
- Создание государственной страховой компании, системно работающей с рисками в АПК;
- Повышение уровня кооперации участников, создание программ вендорного финансирования.



- Высокая скорость принятия решения и реализации сделки;
- Учет индивидуальных особенностей и потребностей целевой аудитории;
- Высокое качество консультационной поддержки и сопровождения сделок;
- Конкурентоспособные параметры продукта;
- Минимальный документооборот и трудовые затраты клиента;
- Снижение и разделение между участниками рисков;
- Концентрация усилий на ключевых и наиболее важных направлениях;
- Оперативное решение возникающие проблем;
- Расширенные каналы маркетингового продвижения.



ROSTSELMASH
FINANCE



dL financial solutions
partner



быстрый запуск

10%

min аванс



гибкость

340

обращений

5+2

max срок



скорость

90

сделок

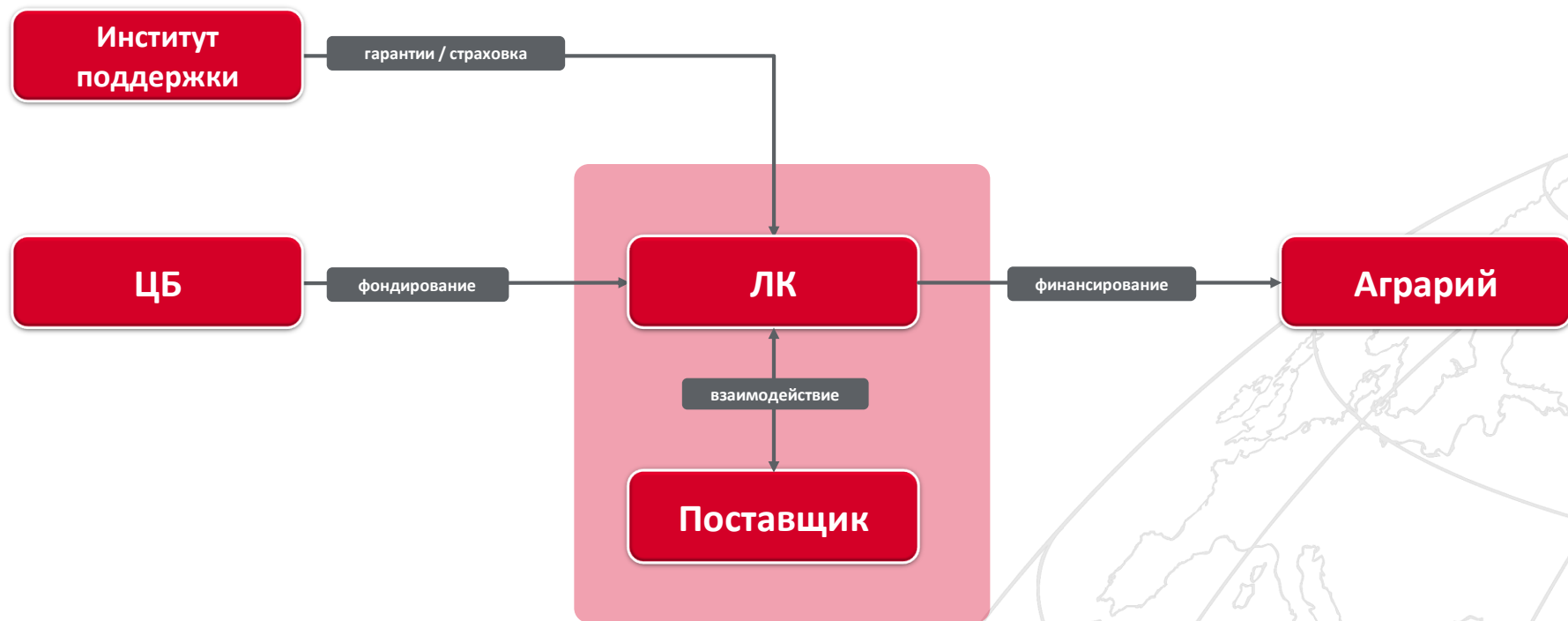
3.5%

min удорожание



индивидуальный
подход

- Специальное фондирование
- Снижение рисков в отрасли
- Кооперация поставщиков и лизинговых компаний



ROSTSELMASH



Ростов-на-Дону